

APRESENTAÇÃO



Palestrante e Treinador Motivacional



QUEM É RICARDO LEMOS?



Mestre em Administração e Negócios;

Administrador de Empresas;

Especialista em Administração de Marketing;

Especialista em Inovação e Difusão Tecnológica;

Autor de livros de vendas; Coach; Produtor de Info Produtos;

Master Practitioner em Neurolinguística;

Consultor de Marketing e Vendas com mais de 955

empresas atendidas; Atua com vendas desde 1994;

Empresário de Publicidade por 12 anos; Há mais de 20 anos

atua com treinamentos empresariais;

Professor de MBA de Gestão de Vendas; Já passou por 24

estados proferindo palestras motivacionais, workshops e

treinamentos nas áreas de empreendedorismo,

comunicação, vendas, varejo, negociação e atendimento ao

cliente e neurovendas. Realizou turnê de palestras no Japão.



LIVROS PUBLICADOS

VIVA MELHOR E VENDA MAIS

Conheça os 4 pilares que vão trazer os melhores resultados da sua vida



O VENDEDOR INTELIGENTE*

5 Estratégias para aumentar resultados, vender mais e conquistar clientes – 6ªed.



GIGANTES DAS VENDAS 2.0

Táticas e Estratégias dos Melhores Consultores de Vendas Para Você Vender Mais



* O livro "O Vendedor Inteligente" foi listado pela Revista Veja, como um dos livros mais vendidos do Brasil no mês do seu lançamento.

Atualmente ele está na 5ª edição.

O que faz Ricardo ser diferente:

- ✓ Linguagem descontraída, objetiva e fácil;
- ✓ Motiva com conteúdo inteligente, energia e alma;
- ✓ Apresenta visões diferentes e exemplos do dia a dia;
- ✓ Total alinhamento com as demandas do contratante;



No mundo digitalizado o treinamento pode



PRINCIPAIS
ASSUNTOS
DE PALESTRAS
E WORKSHOPS





...veja aqui, apenas, alguns títulos de Palestras e Workshops

- **Estratégias e Técnicas de Vendas**
- Motivação e Engajamento
- Empreendedorismo e Inovação
- Neurovendas
- Vendas com WhatsApp
- Persuasão

- **♦** Varejo e Serviços
- Vendas online
- Negociação

Títulos de algumas palestras e workshop mais contratados:

- ⇒ A Transforme Dificuldades em Vendas
- ⇒ Venda Lucrativa com Inteligência Artificial e Emocional
- ⇒ Eleve sua motivação empreendedora
- ⇒ Potencialize sua Mente Para Vencer
- ⇒ Fechamento de Vendas com o Whatsapp
- ⇒ Motivação Estratégica e Lucrativa
- ⇒ Atendimento e Vendas Inteligente para o novo comportamento do consumidor.
- ⇒ Transforme Novas Ações em Resultados +
- ⇒ O Poder da Emoção na Decisão de Compra
- ⇒ Motivação e Engajamento para Vender com energia e alma!
- ⇒ Empreender para Vender e Vencer

ALGUNS CLIENTES ATENDIDOS EM 24 ESTADOS DO PAÍS

















Fertilizantes











BR Mania



Mosaic









LIQUIGÁS

E PETROBRAS



CAIXA











POLENGHI





















Ricardo Lemos é especialista em Convenções de Vendas



































Não importa o tamanho da plateia. Fundamental é gerar motivação e engajamento para melhoria dos resultados dos participantes.











































