



# VENDEDOR BONZINHO NÃO ENRIQUECE

COM  
**FABRICIO  
MEDEIROS**



**ANDA  
DEIXANDO  
DINHEIRO  
NA MESA?**







O CONSULTOR  
DE VENDAS  
IMPOSSÍVEIS  
VAI AJUDAR

**VOCÊ**

A QUEBRAR TODOS OS  
**RECORDES**





**O QUE VOCÊ  
E SUA EQUIPE VÃO  
APRENDER  
NO TREINAMENTO?**



Como eliminar o medo e desconforto no momento do fechamento.

Como se tornar capaz de desenvolver um script matador para contornar fortes objeções e com isso fechar até as vendas mais difíceis.

Como criar uma imagem segura e confiante para negociar com qualquer tipo de cliente.

Nunca mais na vida vai vender baseado apenas no PREÇO.

Como fazer ações de vendas de baixo custo e alto impacto.

Conhecerá os erros mais comuns que vendedores cometem e que impendem sua jornada rumo ao topo.

Técnicas avançadas de vendas e persuasão – como a neurociência está alterando drasticamente tudo o que sabemos sobre vendas.

Como vender melhor por telefone, e-mail e WhatsApp e atendimento online.

Descobrirá novos aplicativos para aumentar sua produtividade em vendas.

Como vender uma ideia em 90 segundos.



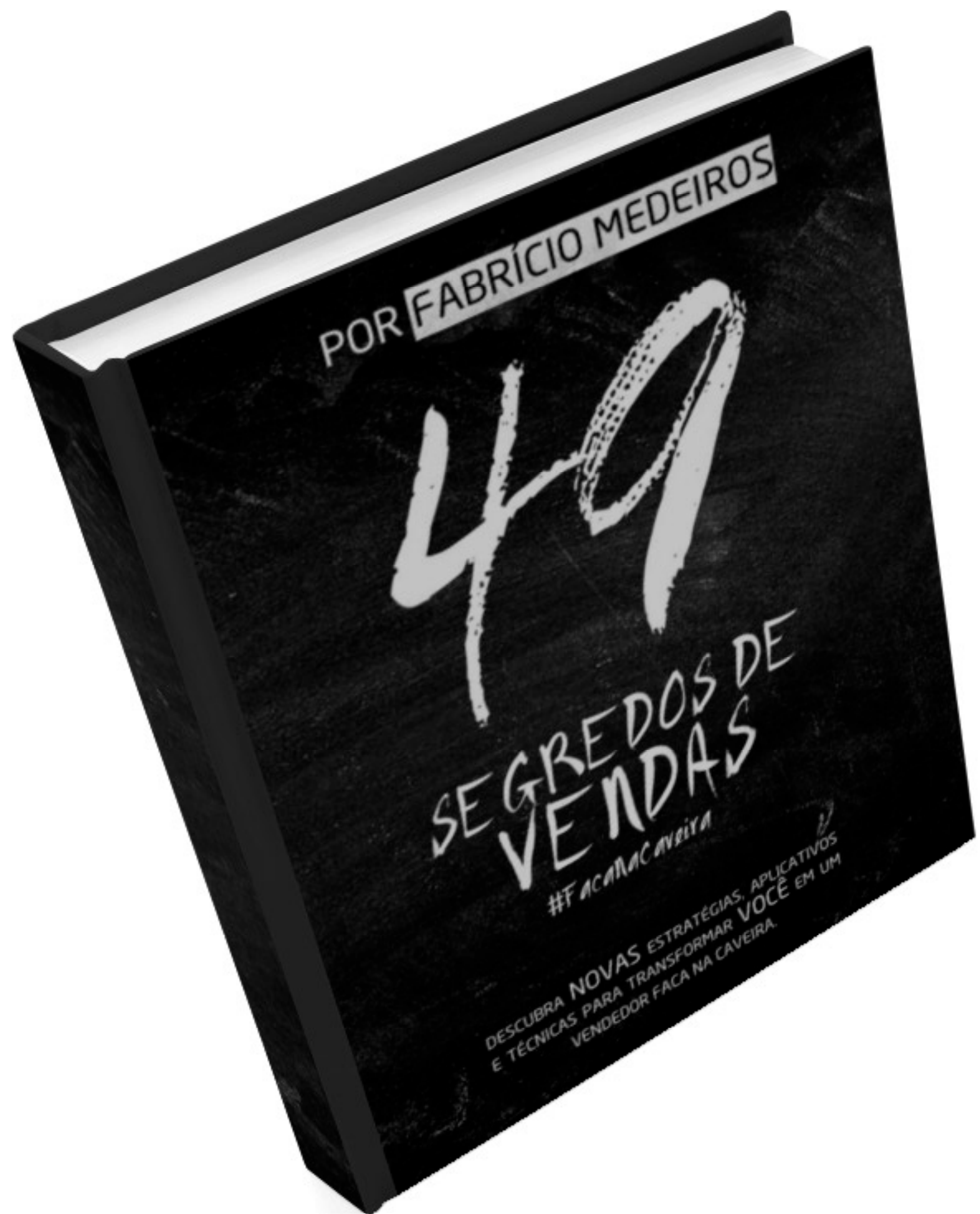




# CONTEÚDO MATADOR

ALÉM DO PROPOSTO  
**VAMOS**  
PERSONALIZAR  
PARA ATENDER A  
**SUA DEMANDA**





# +QB BÔNUS

**Os participantes  
receberão ainda  
o livro digital:  
49 SEGREDOS DE  
VENDAS.**





“Mudou o modelo mental da equipe e com isso batemos recordes de vendas”

**Renan Kfoury**

EX-DIRETOR GLOBAL SALES FACEBOOK GO LATAM



“A cada 5 anos aparece um palestrante extraordinário, Fabricio é a bola da vez”

**Raúl Candelouro**

DIRETOR EXECUTIVO DA REVISTA VENDA MAIS



“A teoria dele é sensata, coerente e sai do lugar comum”

**Gustavo Cerbasi**

CONSULTOR FINANCEIRO E ESCRITOR

facebook.

ODEBRECHT

Google

LinkedIn

HONDA

ambev


 WIZARD  
by Pearson

 UOL

  
Pão de Açúcar

Unimed 





**AQUI  
NÃO É A  
DISNEY!**



# AQUI É #FACANACAVEIRA

Escritor visceral, palestrante ZERO autoajuda e consultor de vendas impossíveis.

Fabricio Medeiros é **Professor de Negociação** da FGV. Em sua formação acadêmica possui **Mestrado em Gestão** pela UniFBV| Wyden, **Educação Executiva em Negociação e Liderança** pela Harvard Law School e o título de **MBA Executivo Internacional** pela University of Califórnia. Em sua longa trajetória profissional, sua principal escola de vendas foi a Ambev.

